

# 「ビジネスに役立つライセンス交渉の留意点」

近年のアジアの台頭に加え、円高で、日本企業は規模の大小を問わずグローバル化にならざるを得ず、自社のビジネスを成功させるには、知的財産を戦略的に活用することが益々重要となってきています。具体的には、他社との事業提携交渉、侵害警告解決交渉、研究開発委託交渉、共同開発交渉、技術導入交渉なビジネスに役立つライセンス交渉の留意点などがあり、他社とのライセンス交渉は、その成否がビジネスの収益に直結し、極めて需要となります。権利取得の人材は多く育っているが、知的財産を活用し、ビジネスに貢献できるライセンス交渉の人材は不足している現状にあります。

本講座では、ビジネスに役立つライセンス実務力を向上させるため、ライセンス交渉に必要とされる知識に始まり、事業提携、特許侵害、技術導入契約、技術提携契約などにおけるネゴシエーションの仕方について、講師の長年の企業でのライセンス実務経験に基づき、初心者の方にも分かりやすく、事例を交えて解説するとともに、受講者参加型の意見交換をしていただきます。

ライセンス交渉の実務に即した知識を習得し、ビジネスに役立つネゴシエーションの実務に活用していただくことを目的としています。企業等においてライセンス交渉に活用できる知識、技能を習得したい方、ライセンス交渉の戦略を学習したい方への受講をお勧めします。

皆様のご参加をお待ちしております。

【主催】 一般社団法人大阪発明協会

【協力】 近畿知財戦略本部

【開催日】 平成24年6月11日（月）10:00～17:00

【開催場所】 大阪大学中之島センター 3階講義室304

大阪市北区中之島4-3-53 06-6444-2100

【講師】 岡本 清秀 氏（大阪工業大学 大学院知的財産研究科教授）  
（岡本IPマネジメント 代表）（神戸大学 客員教授）  
（日本知財学会 理事）（日本ライセンス協会 元会長）  
（元 オムロン(株) 知的財産部長）

【定員】 40名（定員になり次第締め切ります。）

【参加料】 会員13,000円（一般20,000円）（テキスト代含、消費税込）

※ 2名以上お申込みの場合、2人目から50%引き（大阪発明協会法人会員のみ）

② (1) 3日以内のキャンセルの場合、受講料はお返しできませんので予めご了承下さい。

(2) 聴講券、納品書又は請求書は、講座開催日の10日前頃に郵送いたします。

(3) 他府県発明協会会員でも会員料金で受講できます。

【プログラム】

1. 企業におけるライセンス戦略

- ・日本の産業の現状と課題
- ・ビジネスを成功させるライセンス戦略

2. ライセンス交渉シナリオ

- ・特許侵害解決交渉
- ・技術導入交渉
- ・共同開発交渉
- ・取引契約交渉

3. ネゴシエーションの留意点

- ・ネゴシエーションの事前確認
- ・成功するネゴシエーションの留意点

4. 事例研究

- ・事業提携交渉
- ・特許侵害解決交渉
- ・共同開発交渉

5. 質疑応答

-----切り取り線-----

大阪発明協会 企画サービスグループ行き		FAX 06-6479-3930	
<b>初級～中級向け 知的財産セミナー</b>			
<b>申込書</b>			
2012年6月11日開催 「ビジネスに役立つライセンス交渉の留意点」		申込日 平成 年 月 日	
会社名 又は氏名		部署名及び 連絡担当者	
ご住所 〒			
TEL		FAX	
受講者氏名		所属部署名	実務経験年数
e-mail		ご専門 (例)電気機械	
受講者氏名		所属部署名	実務経験年数
e-mail		ご専門 (例)電気機械	
<p>※お申し込み者宛に、国の説明会、講座・セミナーほかの情報をご案内させていただく場合があります。なお、案内などを希望されない場合は、当協会へお申し付けください。</p> <p>※許可なくして講義内容を録音することを固く禁じます。</p>			

お支払方法 (予納金・現金・銀行振込・郵便振替)

1. 請求書 (要 不要)

振込先銀行 三井住友銀行 大阪本店営業部 普通預金 7900182  
 三菱東京UFJ銀行 中之島支店 普通預金 0042472  
 郵便振替口座 00940-7-312572

2. 予納金処理の方 得意先コード

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

会員・非会員の区別(法人会員・個人会員  発明協会・一般)