

知的財産権講座（契約編：初級）

「ビジネスに役立つライセンスの契約の実務」

これからのグローバル競争時代にあって、技術に勝って事業で勝つには、従来の垂直統合型の事業体系からそれぞれの企業の差異化技術を活用した分業、協業が必要といわれ、そのために企業における技術移の契約の重要性が益々高まっています。産学官、同業・異業種の企業との技術・事業提携、M&Aなど、ライセンス契約の形態も複雑になってきています。このような背景にあって、事業の収益を確保するためのライセンス契約は、法的な制約のみならず、企業の経営（事業）戦略、技術戦略、知財戦略に基づいてドラフトされ、締結することが重要となります。

本講座では、実務上、必要とされる知識を習得するため、企業における事業収益を確保するためのライセンスマネジメント戦略に始まり、技術提携、実施許諾契約、共同研究開発契約など技術契約の種類と留意点、ライセンス契約交渉の仕方について、講師の長年の企業でのライセンス実務経験に基づき、初心者の方にも分かりやすく、事例を交えて解説いただきます。

ライセンス契約の実務に即した知識を習得し、ライセンス契約に役立つ対外交渉術を学び、実務に活用して頂くことを目的としています。企業等におけるライセンス契約関係実務に活用できる知識・技能を習得したい方、他社との技術提携の際に必要な対外交渉のポイントについて学習したい方への受講をお勧めします。

■ 開催日 平成 23 年 6 月 20 日（月）13:30～17:00

■ 協力 近畿知財戦略本部

■ 開催場所 大阪大学中之島センター 7階講義室 3

大阪市北区中之島 4-3-53 06-6444-2100

■ 講師 岡本 清秀 氏（岡本 I P マネジメント 代表）
（大阪工業大学 知的財産学部・大学院知的財産研究科 教授）
（神戸大学 客員教授）（日本ライセンス協会 元会長）
（元 オムロン(株) 知的財産部長）

■ 定員 40名（定員になり次第締め切ります。）

■ 参加料 会員 5,000円（一般 12,000円）（テキスト代含、消費税込）

2名以上お申込みの場合、2人目から 50%引き（大阪発明協会法人会員のみ）

(1) 3日以内のキャンセルの場合、受講料はお返しできませんので予めご了承下さい。

(2) 聴講券、納品書又は請求書は、講座開催日の 10 日前頃に郵送いたします。

(3) 他府県発明協会会員でも会員料金で受講できます。

□ プログラム

1. 企業におけるライセンスマネジメント
 - ・日本の産業の現状と課題
 - ・事業収益を確保するライセンスの考え方
2. 契約の種類と特徴
 - ・技術提携契約、実施契約、共同開発研究契約、取引契約などにおける、
ドラフティングの留意点
3. 交渉の仕方：ライセンスネゴシエーションの留意点
 - ・特許侵害解決シナリオ、ネゴシエーションの留意点
4. 質疑応答

----- 切り取り線 -----

大阪発明協会 企画サービスグループ行き		FAX 06 - 6479 - 3930	
ビジネスに役立つ ライセンス契約の実務 申込書			
2011年6月20日開催			
		申込日 平成 年 月 日	
会社名 又は氏名		部署名及び 連絡担当者	
ご住所 〒			
TEL		FAX	
受講者氏名		所属部署名	実務経験年数
e-mail		専攻(該当するものに をしてください。) ・法律系 ・理工系 ・その他	
受講者氏名		所属部署名	実務経験年数
e-mail		専攻(該当するものに をしてください。) ・法律系 ・理工系 ・その他	
お申し込み者宛に、国の説明会、講座・セミナーほかの情報をご案内させていただく場合があります。なお、案内などを希望されない場合は、当支部へお申し付けください。 許可なくして講義内容を録音することを固く禁じます。			

お支払方法 (予納金・現金・銀行振込・郵便振替)

1. 請求書 (要 不要)

振 込 先 三井住友銀行 大阪本店営業部 普通預金 7900182
 三菱東京UFJ銀行 中之島支店 普通預金 0042472
 郵便振替口座 00940 - 7 - 312572

2. 予納金処理の方 得意先コード

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

会員・非会員の区別(法人会員・個人会員 発明協会・一般)